

MÁSTER

TOUR EXPERIENCE

GRUPO VAGINDAUTO 360°

6000 EUROS + IVA

PRECIO CLIENTE PREMIUM: 2200 EUROS + IVA

CUOTA MENSUAL: 220 EUROS + IVA

¡INSCRÍBETE YA!

PLAZAS LIMITADAS



1 TÉCNICAS DE VENTA & MEJORA PROFESIONAL Y PERSONAL



2 CLIENTE DIGITAL & POSTVENTA



5 TÉCNICAS DE DIAGNOSIS



TOUR EXPERIENCE
GRUPO VAGINDAUTO
360°

4 MARKETING AUTOMOCIÓN



3 DESARROLLO EMPRESARIAL & JURIDICO



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM

**TOUR
EXPERIENCE**
GRUPO VAGINDAUTO
360°

1 *TECNICAS DE VENTAS &
MEJORA PROFESIONAL
Y PERSONAL*



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM



Jordi Vila Porta

Consultor, formador y autodidacta.

Se define a si mismo como un provocador, alguien que llama a la puerta del cerebro de las personas y ayuda a despertar conciencias.

Tras dos años consecutivos como vendedor numero uno en una multinacional, decide regresar a España. Ingresa en una pequeña compañía con 5 delegaciones con la intención de trabajar en base a resultados haciendo un plan de expansión para pasar de 5 a 300 delegaciones, (Hoy es posiblemente la empresa líder de su sector).

Desde entonces ha ayudado a crecer a infinidad de empresas de prácticamente todos los sectores y por sus cursos y seminarios han pasado más de 50.000 alumnos.



TOUR EXPERIENCE

GRUPO VAGINDAUTO
360°

2 *CLIENTE DIGITAL & POSTVENTA*



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM



Manuel Báez Ruiz

Administración y Dirección Empresas: Universitat Oberta de Catalunya (completadas asignaturas de Contabilidad, Introducción a la Economía, Dirección Estratégica, Dirección de Operaciones y Marketing I)

Programa Superior en Dirección y Administración Empresas: En curso en Universitat de Barcelona

FREELANCE (Consultor en gestión área de postventa)

Consultor/coach en mejora de procesos, rentabilidad económica, satisfacción cliente y ratios de productividad.

Estrategias comerciales, de marketing, fidelización y captación.

Implementaciones de las Normas ISO de calidad y asesoramiento en gestión medio ambiental.



MSX INTERNACIONAL, SL

Consultor estratégico en proyecto de mejora en incremento de la cifra de negocio y satisfacción clientes en los Servicios Oficiales postventa del Grupo PSA.

Socio en RPB CONSULTORES, SCP –

- Estrategias de Diferenciación.
- Estrategias de costes.
- Estrategias de aprendizaje.

Realizando las tareas de análisis estratégico y formulación de estrategias. Consultoría presencial en el sector de la automoción, en el Área de Postventa.

Socio mayoritario en ASSISTEC Development, SL / Freelance

- Consultoría presencial: Análisis, definición estratégica e implementación de acciones (mejora, preventivas y correctivas).
- Herramientas gestión: Plataforma digital que proporciona un cuadro de mando para el taller, así como asesoramiento, seguimiento y control de la actividad de la postventa.
- Formación: Coaching directivo en gestión y organización, formación comercial del área de la Postventa.



**TOUR
EXPERIENCE**
GRUPO VAGINDAUTO
360°

3 **DESARROLLO
EMPRESARIAL
Y JURIDICO**



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM



Juan Lueza

Diplomado en Dirección Económico/Financiera

Diplomado PDG en áreas de Marketing, RRHH y Finanzas

Postgrado de Desarrollo de organizaciones

Postgrado en pedagogía Waldorf

Profesor Pimec en áreas de cálculo hojas de datos y Finanzas a corto plazo.





Mireia Ruiz Ramírez

- Licenciada en Derecho.
- Ejerciente desde 1999.
- Especialista en Derecho de Familia y Violencia de Género.
- Miembro de la Sociedad Catalana de Abogados de Familia (SCAF).
- Miembro de la Comisión no Permanente de Derecho Penal del ICATER.
- Miembro de la Comisión de Derecho de Familia del ICATER.

Gerente y socia de la firma EGARENSE ADVOCATS desde el año 2001 y abogada en ejercicio con más de 17 años de experiencia en las áreas de derecho de familia, violencia de género y derecho penal, comprometida en la defensa de los intereses de los clientes, que implica constantes formaciones en las áreas de las que, esta Letrado, es especialista.





EGARENSE ADVOCATS

Firma

EGARENSE ADVOCATS es una firma de arraigo nacional de servicios legales y fiscales y de asesoramiento en las materias relacionadas con el derecho de la familia, de la persona, del trabajo y de la empresa.

Desde su fundación, en el año 2001, el despacho siempre ha destacado por su carácter innovador y emprendedor, hallándose a la vanguardia de las novedades legislativas y de todo cuanto pueda condicionar al mundo del derecho y en consecuencia a los intereses de los clientes.

Nuestro equipo comparte las mismas señas de identidad, cumplimiento de las normas deontológicas y de empatía hacia el cliente, que comporta una preocupación constante para saber de las necesidades de sus clientes y dar respuesta a tales necesidades. Nuestro equipo se distingue por su amplia experiencia, formación constante y atención personalizada al cliente que le hace ser un despacho de reconocido prestigio.



Misión

EGARENSE ADVOCATS, despacho de referencia para muchos clientes, se halla en la actualidad implantado en esta ciudad, no obstante sin limitación geográfica alguna, lo que nos consolida como despacho profesionalizado en los sector propios de la firma. Estas cualidades, junto con su amplia experiencia, formación, y disponibilidad, nos consolidan como uno de los despachos más prestigiosos y profesionalizados del sector.



**TOUR
EXPERIENCE**
GRUPO VAGINDAUTO
360°

4 **MARKETING,
AUTOMOCIÓN**



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM



Xavier Bosch Ortiz

Gerente de Grupo Vagindauto

Especialista en técnicas de diagnosis, formador de grados superiores en automoción, especialista en técnicas de ventas, avanzado en SEO Community de redes sociales, especialista en informes periciales e investigación de fraudes electrónicos en automoción.

Actividades y asociaciones: ingeniero mecánico, perito y reconstructor de acciones del automóvil y embarcaciones, Project Manager and Strategy, en ESADE BCN – Pedralbes

PSICOLOGIA Aplicada Joe Dispenza, Daniel Goleman.



**TOUR
EXPERIENCE**
GRUPO VAGINDAUTO
360°

5 **TECNICAS DE DIAGNOSIS**



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM

TOUR EXPERIENCE GRUPO VAGINDAUTO 360º

- 1.** Aforo limitado a únicamente 30 plazas.
- 2.** Curso tutelado por los formadores B2B, con 3h de soporte técnico personalizado ofrecido por nuestros profesionales en cualquiera de las áreas del TOUR.
- 3.** Te garantizamos un mínimo del 10% de rentabilidad en tu facturación el primer año.
- 4.** Gran presencia en Redes sociales y Eco en prensa: el contenido de las formaciones será publicado en nuestras redes sociales así como en revistas especializadas del mundo del motor.
- 5.** Te ofreceremos un visión general de tu negocio, sobre todo en las áreas de
MARKETING – CLIENTE DIGITAL & POSTVENTA – FINANCIERO & JURIDICO – TECNICA DE VENTAS & MEJORA PROFESIONAL.
- 6.** Pondremos a tu disposición las últimas herramientas tecnológicas para gestionar tu empresa con un click.
- 7.** Estarás a la vanguardia de todas las novedades relacionadas con las distintas áreas del TOUR, con el fin de no perder ni una sola de las oportunidades que ofrece el mercado.
- 8.** Acceso exclusivo al Grupo de chat y Facebook formado únicamente por los integrantes del TOUR EXPERIENCE GRUPO VAGINDAUTO 360º, con el fin de compartir recursos, plantear dudas y resolver inquietudes.
- 9.** Acceso a Webinars y Podcast gratuitos durante el TOUR.
- 10.** La clave del éxito, tener “visión de empresario y perseguir tu objetivo”.



TOUR EXPERIENCE

GRUPO VAGINDAUTO
360°



JUAN LUEZA



MIREIA RUIZ



XAVI BOSCH



JORDI VILA



MANUEL BÁEZ



937 315 577



info@vagindauto.com



¡ VISITA NUESTRA PÁGINA WEB !

WWW.VAGINDAUTO.COM